



Małgorzata Kwiatkowska, MBA

Executive & Team Coach

Ponad 20 lat doświadczeń zawodowych; w tym 17 lat na stanowiskach menedżerskich w korporacjach skandynawskich i polskich. Posiada szerokie doświadczenie w zakresie zarządzania dużymi sieciami sprzedaży, marketingu oraz zarządzania zasobami ludzkimi. M.in. 9 lat pracowała na szczeblu regionalnego dyrektora sprzedaży w sieci telefonii komórkowej Plus GSM, 2 lata na stanowisku dyrektora nowej, ogólnopolskiej sieci sprzedaży Vobis Mobile i NOKIA Stores. Ukończyła około 30 szkoleń polskich i zagranicznych w obszarze przywództwa i zarządzania zespołami, sprzedaży m.in. MCE w Brukseli oraz IMD Business School w Lozannie.

Absolwentka programu MBA Leeds University/Zachodniopomorskiej Szkoły Biznesu oraz Szkoły Wyższej Psychologii Społecznej w Warszawie / Laboratorium Psychoedukacji (szkoła trenerów). Uzyskała certyfikat coacha personalnego w międzynarodowym standardzie International Coaching Community (ICC). Pracuje na licencji firmy Extended DISC, wykorzystując narzędzia diagnostyczne dot. analizy indywidualnej, analizy zespołów oraz oceny kompetencji 360 stopni.

Jako coach, mentor i trener, pracowała z menedżerami i zespołami między innymi firm: Mercedes-Benz Polska, ING Bank, BRE Bank, BZ WBK, BGŻ, Dimler-Chrysler Automotive Polska, Fuji-Sericol Polska, Oriflame Poland, TVP, ARVATO Bertelsmann, POOLSPA, Swedwood Poland (grupa IKEA), BLStream, Tieto Poland, TechData, PLAY, Netto Polska, Carlsberg, GfK Polonia, Cersanit SA, Atlas, Imperial Tobacco, Sonion Polska, Open Finance, GK PGE, Mondalez, Lek S.A., LPP S.A., DGS, Asseco System, Viessmann. Prowadzi również zajęcia i treningi na kierunkach MBA w Zachodniopomorskiej Szkole Biznesu w Szczecinie oraz Wyższej Szkole Bankowej w Poznaniu.